

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Account Director (m/w)

Wir denken gern. Zum Beispiel, dass Healthcare-Kommunikation Spaß macht, strategisch, medizinisch und kreativ. Mit einer Vielfalt an Ideen, in verschiedensten Indikationen und mit dem ganzen Spektrum an medialen Kanälen. Wir sind national unterwegs, in Europa und global. Und wir haben ein Versprechen: Wir erschaffen bleibende Markenbegegnungen, die bewegen und begeistern, und die uns und unsere Kunden stolz machen.

Ihre Aufgaben

- Erstellung von Timings, Projektübersichten, Tätigkeitsnachweisen und Statusreports
- Verantwortung für den reibungslosen Ablauf von komplexen Kundenprojekten
- Betreuung nationaler und internationaler Werbekampagnen inkl. termingerechter Durchführung, Koordination und Überwachung
- Produktions- und Kostenkontrolle/-überwachung
- Beratung, Führung und Entwicklung seiner zugewiesenen Kunden anhand von mittel- und langfristigen Strategien und Konzepten
- Kompetenter Ansprechpartner für den Kunden sowie Drittfirmen auch auf internationaler Ebene
- Entwicklung von Fachkampagnen
- Eigenständige Erstellung von Präsentationen für Kunden und Mitarbeit an Pitch-Präsentationen
- Präsentationen und Workshops beim Kunden
- Kontinuierliche Beschäftigung mit der Entwicklung der Kommunikationsbranche, insbesondere des digitalen Umfeldes und des Marktes

Ihre Voraussetzungen

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder kommunikationswissenschaftliches Studium bzw. vergleichbare werbefachliche Ausbildung
- Mindestens 2–3 Jahre Berufserfahrung als Senior Account Manager möglichst in einer Healthcare-Werbeagentur
- Ausgeprägtes Know-how in allen Kommunikationskanälen (on- und offline)
- Erfahrung in Konzeption
- Präsentationssicherheit auch auf Entscheider Ebene
- Weitsichtige und zukunftsorientierte Denke
- Sicherer Umgang mit den MS-Office-Programmen
- Besondere Kenntnisse im Bereich Pharma und Healthcare
- Sehr gute Selbstorganisation und Planungssicherheit, problemloses Arbeiten mit Deadlines
- Belastbarkeit, überdurchschnittliches Engagement sowie diplomatisches Geschick

Bitte senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins bevorzugt per E-Mail an:

DDB Health GmbH
Alexandra Wehn
Blumenstraße 28
80331 München
alexandra.wehn@ddbhealth.de
www.ddbhealth.de