Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Account Manager (m/w)

Wir denken gern. Mit diesem Angebot überzeugen wir unsere Kunden als Strategie- und Kommunikationspartner auf kompetenten Ebenen. Nicht in Kanälen, nicht 360°, nicht medial, nicht integriert, sondern alles in allem und alles in einem. Konzeptionell. Wir agieren vorwärts und reagieren schnell. Als Teil des internationalen DDB-Netzwerks arbeiten wir deutschlandweit, europaweit, weltweit. Und wie der Name schon sagt: für Produkte und Dienstleistungen rund um die Gesundheit – DDB Health.

Ihre Aufgaben

- Eigenständige Abwicklung des Tagesgeschäfts
- Erstellung von Timings, Projektübersichten, Tätigkeitsnachweisen und Statusreports
- Planung, Umsetzung und Steuerung von Kampagnen inkl. termingerechter Durchführung, Koordination und Überwachung
- Zuständigkeit für den reibungslosen Ablauf von Kundenprojekten
- Beratung, Führung und Entwicklung der zugewiesenen Kunden
- Kompetenter Ansprechpartner für den Kunden sowie Drittfirmen auch auf internationaler Ebene
- Produktions- und Kostenkontrolle/-überwachung
- Eigenständige Erstellung von Präsentationen für Kunden und Mitarbeit an Pitch-Präsentationen
- Präsentationen beim Kunden
- Kontinuierliche Beschäftigung mit der Entwicklung der Kommunikationsbranche, insbesondere des digitalen Umfeldes und des Marktes

Ihre Voraussetzungen

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder kommunikationswissenschaftliches Studium bzw. vergleichbare werbefachliche Ausbildung
- Mindestens 2–3 Jahre Berufserfahrung als Junior Account Manager in einer Werbeagentur, wenn möglich im Healthcare-Bereich
- Know-how in allen Kommunikationskanälen (on- und offline)
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Präsentationssicherheit
- Prioritäten setzen können
- Organisationstalent
- Sicheres Englisch in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit den MS-Office Programmen
- Erste Kenntnisse im Bereich Pharma und Healthcare
- Gute Selbstorganisation und Planungssicherheit, problemloses Arbeiten mit Deadlines
- Teamfähigkeit verbunden mit absoluter Diskretion und Vertrauenswürdigkeit
- Überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Verantwortungsbewusstsein

DDB Health GmbH
Alexandra Wehn
alexandra.wehn@ddbhealth.de
www.ddbhealth.de

DDB Health | Germany